

Pressemitteilung

Suberg Strategy Consultants berät PREMIUM Equity Partners beim Erwerb der WEKA Holzbau GmbH

Marktführer für Holz-Gartenhäuser und Saunen weiter auf Wachstumskurs

München, den 10. März 2016. PREMIUM Equity Partners GmbH, Frankfurt am Main, hat über von ihr verwaltete Fonds die Mehrheit an der WEKA-Gruppe, Neubrandenburg, erworben. Co-Investoren sind der von der Lampe Capital Finance GmbH verwaltete Lampe Mezzanine Fonds I GIKG sowie von Parvilla SAS, Paris verwaltete Fonds. Verkäufer sind ein Fonds der in Hamburg ansässigen und auf den Mittelstand fokussierten Beteiligungsgesellschaft BPE Unternehmensbeteiligungen G.m.b.H. sowie weitere Co-Investoren. Das Management-Team von WEKA bleibt am Unternehmen beteiligt und wird die erfolgreiche Entwicklung weiter vorantreiben. Suberg Strategy Consultants konnte die Commercial Due Diligence (CDD) für Premium Equity Partners durchführen.

WEKA ist der deutsche Marktführer für Entwicklung, Design, Herstellung und Vertrieb von Fertigbausätzen aus Holz für Haus & Garten im Premium-Segment. Das Unternehmen bietet insbesondere Garten- und Gerätehäuser, Pavillons und Carports sowie Saunen und Infrarotkabinen für Endkonsumenten an.

WEKA ist bekannt für die hohe Produktqualität, die Innovationskraft und den erstklassigen Service bei Produktauswahl, Bestellung, Lieferung und Aufbau. Die kontinuierliche Weiterentwicklung des Designs, z.B. in Zusammenarbeit mit dem bekannten Architekten Hadi Teherani sowie die vielfältigen Möglichkeiten zur Individualisierung der Produktpalette faszinieren die Kunden und fördern die weitere erfolgreiche Entwicklung. WEKA wächst so mit dem anhaltenden Trend zum „Garten als Lebensraum“ sowie aufgrund der zunehmenden Lagerbedürfnisse der Kunden im Außenraum, z.B. bei Häusern ohne Keller. Die Produkte werden vornehmlich unter der Marke WEKA über Baumärkte, den Fachhandel und über das Internet vertrieben. Das zukünftige Wachstum soll insbesondere über eine weitere Diversifikation der Vertriebskanäle im deutschsprachigen Raum, den Ausbau des Internetangebots und eine Erhöhung des Umsatzanteils im Ausland erreicht werden. Das Unternehmen produziert an zwei Standorten in Neubrandenburg und hat ein Vertriebsbüro in Wittlich/Rheinland-Pfalz. WEKA beschäftigt rd. 120 Mitarbeiter und erzielte in 2015 einen Umsatz von rd. 33 Mio. Euro.

„Wir danken Suberg Strategy für die intensive Unterstützung bei der Commercial Due Diligence. Das profunde Fachwissen rund um den Baumarkt-Kanal und seine Markenhersteller war eine wichtige Grundlage für unsere positive Entscheidung“, so Fabian Walesch, Partner bei PREMIUM Equity Partners.

Siehe auch: www.suberg-strategy.de, www.premium-equity.de, www.weka-holzbau.com.

Suberg Strategy Consultants ist eine unabhängige, auf die Bereiche Strategie, Marketing und Vertrieb spezialisierte Unternehmensberatung. Wir unterstützen führende Unternehmen bei der Steigerung ihres Marktanteils – national wie international. Dabei legen wir größten Wert auf eine

erfolgreiche Umsetzung der gemeinsam entwickelten Konzepte. An den erzielten Erfolgen lassen wir uns messen.

Sie erreichen uns unter: Suberg Strategy Consultants GmbH, Uhlandstr. 5, 80336 München, info@suberg-strategy.de, Tel: +49 89 809120-84, Fax: +49 89 809120-87